

OFFRE DÉDIÉE AUX INVESTISSEURS ET AUX PME INNOVANTES DU QUÉBEC

Inno-centre fournit un accompagnement personnalisé aux PME innovantes référées par Desjardins Capital

Sur une période de six mois :

- 100 à 200 heures de conseils d'affaires de calibre mondial assurés par l'équipe d'Inno-centre, incluant 70 conseillers sectoriels et 15 experts multidisciplinaires
- Selon les besoins de chaque PME, des services professionnels fournis par des firmes partenaires réputées

Les services sont adaptés à la situation de chaque PME

Contexte pré-investissement ou post-investissement, les interventions visent à :

- préciser certains éléments du plan d'affaires
- préparer la PME au processus de vérification diligente (PI, actionnariat, conformité, management, modélisation financière, diagnostic de l'efficacité opérationnelle, etc.)
- appuyer l'entrepreneur dans l'exécution de son plan d'affaires ou à relever son défi de croissance (conseils à la direction, recrutement du personnel-clé, commercialisation, fiscalité, etc.)

Secteurs industriels visés

- Technologies industrielles incluant l'aéronautique, la fabrication avancée, l'agroalimentaire, les technologies propres et les dispositifs et équipements médicaux
- Technologies de l'information et des communications (TIC) et nouveaux médias

Pour communiquer avec nous

Téléphone : 514 987-9550 | 418 657-6555

Sans frais : 1-877-987-9550

Nos bureaux

Ville de Québec

125, boul. Charest Est, Québec (Qc) G1K 3G5

Montréal

550, Sherbrooke Ouest, bureau 200, Montréal (Qc) H3A 1B9

Les services-conseils offerts par Inno-centre couvrent, selon les besoins :

Stratégie d'affaires

- Conseils stratégiques
- Évaluation d'opportunités d'affaires
- Validation technologique
- Révision et optimisation du modèle d'affaires
- Production de documents corporatifs (plans, sommaires, etc.)

Opérations

- Planification du développement organisationnel
- Optimisation de la chaîne d'approvisionnement
- Optimisation des processus de fabrication et d'affaires

Organisation / Marketing

- Analyse de marché/concurrentielle
- Identification et engagement de partenaires stratégiques commerciaux et techniques
- Assistance dans la mise en œuvre et l'optimisation des stratégies d'opération et de commercialisation

Stratégie financière

- États prévisionnels et structure/modélisation financière
- Préparation du plan d'affaires
- Processus budgétaire – Indicateurs de performance
- Crédits d'impôt à la R-D
- Assistance dans la mise en œuvre du plan financier et recherche de partenaires financiers additionnels
- Fiscalité corporative et personnelle

Ententes commerciales et propriété intellectuelle

- Conseils sur entente ou accord commercial
- Développement d'une stratégie de protection de la propriété intellectuelle/gestion des risques

Ressources humaines / Rémunération

- Définition des besoins
- Renforcement de l'équipe managériale
- Rémunération
- Recrutement et plan de rétention
- Optimisation des processus industriels et d'affaires

Partenaires

**Économie, Science
et Innovation**

Québec



**Développement
économique Canada**
pour les régions du Québec

Canada

